



Team Beverage bringt Mehrweggetränke in den Tankstellen-Shop.

© Team Beverage

Mehrweg-Expertise für den Convenience-Experten

Team Beverage ist weiterhin Lekkerlands Partner bei Mehrweggetränken – der Vertrag wurde gerade „langfristig“ verlängert. Der Getränke-Logistiker hat aber auch eigene Tankstellenkunden.

Jetzt sind es bereits zwanzig Jahre, die der Frechener Convenience-Spezialist Lekkerland im Bereich Mehrweggetränke mit der Team Beverage Solution GmbH kooperiert – und diese Zusammenarbeit geht nun in die nächste Runde. Beide Unternehmen haben ihre Partnerschaft nämlich kurz vor dem Jahreswechsel „langfristig“ für die nächsten Jahre verlängert.

Team Beverage organisiert für die REWE-Tochtergesellschaft Lekkerland damit weiterhin die deutschlandweite Belieferung, Vermarktung und Abrechnung von Tankstellen-Shops und anderen Convenience-Outlets im Bereich der Mehrweg-Getränke. „Voraussetzung ist, dass eine Mindestmenge je Stopp von 15 Einheiten – das heißt



Kisten – erreicht wird“, erklärt Jörn Bastian, Geschäftsführer bei Team Beverage Solution, auf Nachfrage gegenüber der tankstellenWelt. Bei kleineren Mengen liefert Lekkerland die von den Tankstellen-Shops geordneten Mehrweggetränke aus dem Zentrallager, allerdings mit einem eingeschränktem Sortiment. Somit können aber grundsätzlich alle Tankstellen in Deutschland über dieses hybride Modell Mehrweggetränke beziehen – unabhängig von der Shop- beziehungsweise Stopp-Größe, so Bastian weiter.

„REGIONALITÄT IST EIN GANZ WESENTLICHER FAKTOR“

Die in Bremen beheimatete Team Beverage hat dafür ein nationales Netzwerk aus regionalen Getränkefachgroßhändlern (GFGH) aufgebaut. „Die regionalen GFGH haben kurze Wege zu den Tankstellen beziehungsweise Objekten und erfüllen die Sortimentsanforderungen der einzelnen Tankstellen. Dazu gehören neben relevanten nationalen vor allem auch die regionalen und lokalen Artikel. Gerade die Regionalität ist ein wesentlicher Faktor und muss umgesetzt werden“, berichtet Geschäftsführer Bastian der tankstellenWelt weiter.

Dr. Thomas Spiegel ist bei der Team Beverage AG auf Vorstandsebene für den Geschäftsbereich Solution verantwortlich.



Darüber hinaus ist insbesondere das Mehrweg-Handling mit der Leergutrückführung vom Kunden zum Hersteller ein wichtiges Dienstleistungskriterium des Getränkefachgroßhandels. Jörn Bastian: „Hier ist der GFGH spezialisiert. Lekkerland konzentriert sich somit auf andere wesentliche Warengruppen im Shop-Sortiment.“

Insgesamt zählt Team Beverage Solutions gut 14.900 Convenience-Kunden, die meisten davon sind Tankstellen-Shops und werden über die Partnerschaft mit der REWE-Convenience-Tochtergesellschaft Lekkerland beliefert und ge-

Die meisten Team Beverage-Kunden sind Tankstellen.

Jörn Bastian, Geschäftsführer Team Beverage Solution.



managt. Abseits dieser Vereinbarung versorgt Team Beverage allerdings auch noch weitere Tankstellenkunden, seit dem Jahr 2020 etwa auch alle JET Tankstellen in Deutschland.

„Der leistungsstarke Getränkefachgroßhandel, der unser deutschlandweites Logistik-Netzwerk ausmacht, hat Mehrweg auch im Absatzkanal Convenience groß gemacht. Die von gegenseitiger Wertschätzung geprägte Zusammenarbeit mit der Lekkerland SE profitiert von den digitalen Prozessen in den Lieferketten, angefangen beim digitalen Bestellportal, über das digitale Reporting bis zur Zentralabrechnung. Wir freuen uns alle sehr darüber, weiterhin eng mit Lekkerland zusammenzuarbeiten“, ergänzte Dr. Thomas Spiegel, bei der Team Beverage AG auf Vorstandsebene für den Geschäftsbereich Solution verantwortlich, anlässlich der Vertragsverlängerung mit Lekkerland. Rainer Wiek